Estrategia Cámara de Comercio de Barranquilla

2018-2022

FEBRERO 2019

CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA

Tema Dominante

La Cámara de Comercio de Barranquilla lidera la articulación de actores clave para impulsar la prosperidad y competitividad a través de la activación de flujos de información, capital y conocimiento que generen impacto en la Región.

CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA

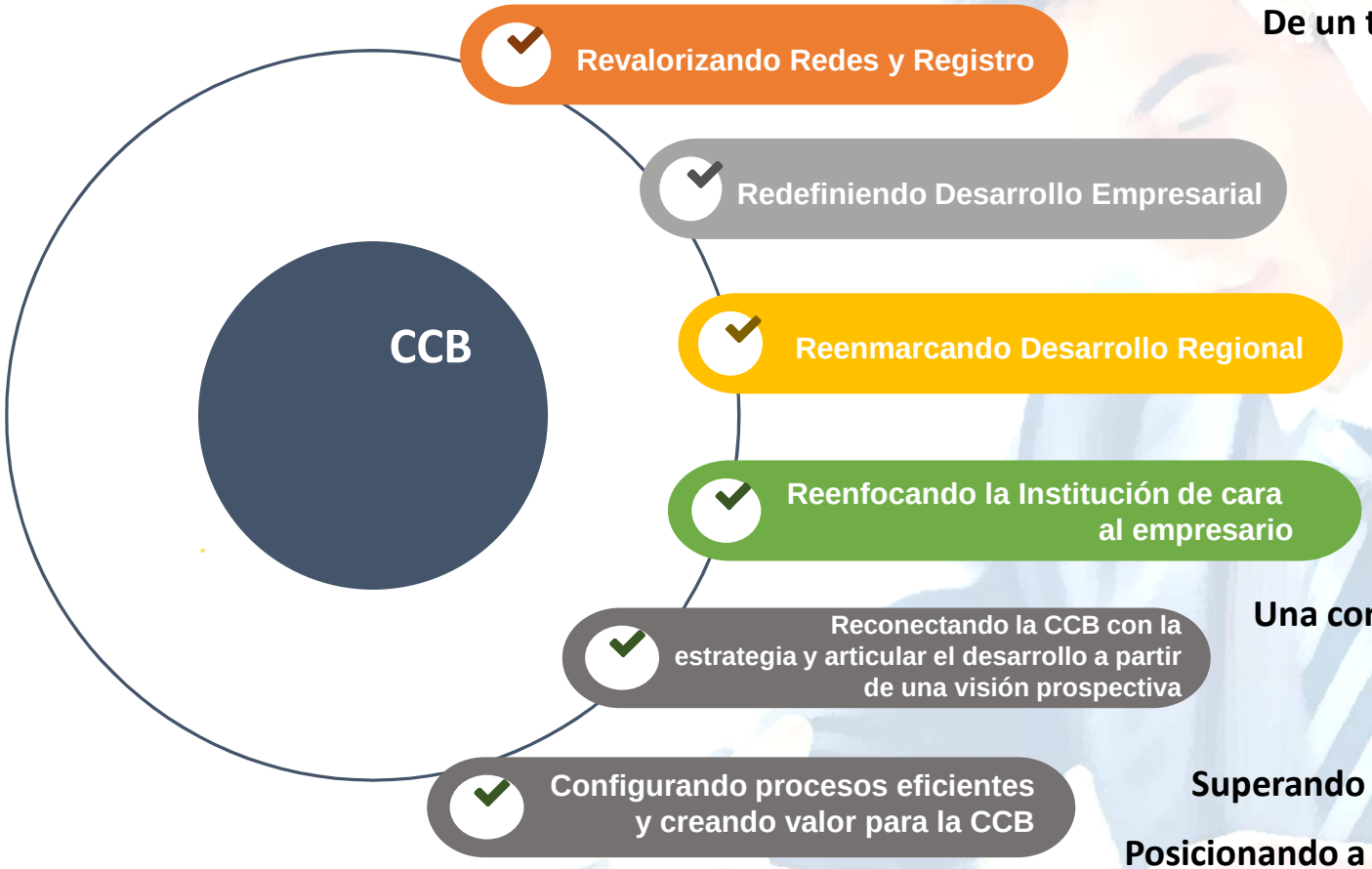
Mega

En el año 2022, la Cámara de Comercio de Barranquilla, generará ingresos por 50 mil millones de pesos a través de sus servicios registrales y servicios para los negocios, y fortalecerá su rol como agencia de desarrollo regional.

- Gestionando durante los próximos 5 años 50 mil millones de pesos para el desarrollo empresarial.
- Impactando la prosperidad del territorio y su desempeño económico superior a través de activación de flujos de conocimientos
- Dinamizará el crecimiento de las compañías que acompaña buscando que cada una de ellas crezca por encima de su sector.

CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA

Hitos - Desafíos



De un trámite obligatorio a instrumentos de competitividad

Soluciones que impactan la competitividad de la puerta para adentro.

De una visión macro del territorio a una visión centrada en la vitalidad del territorio

Construyendo una relación cercana, permanente y relevante con el empresario

Una conversación, métricas y procesos con foco en el impacto y la coherencia estratégica

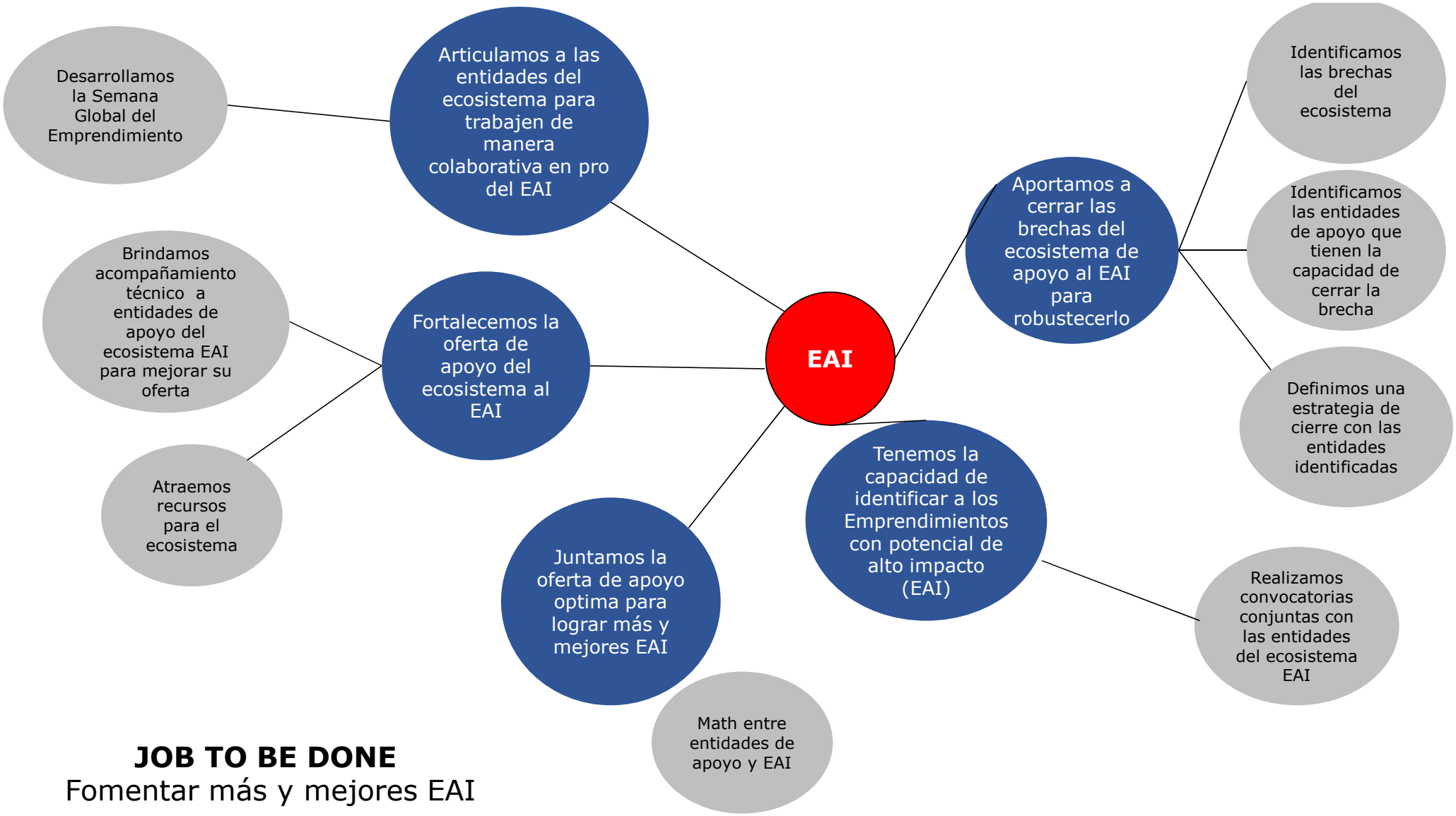
Superando expectativas y Brindando soporte.

Posicionando a la CCB como agente del desarrollo en el territorio.

Hito	Objetivo Estratégico
1. Revalorizando Redes y Registro (De un trámite obligatorio a instrumentos de competitividad)	Lograr que los registros se conviertan en un instrumento de competitividad.
2. Redefiniendo Desarrollo Empresarial (Soluciones que impactan la competitividad de la puerta para adentro).	Brindar soluciones a la medida de las necesidades empresariales para apalancar su evolución
3. Re enmarcando Desarrollo Regional (De una visión macro del territorio a una visión centrada en la vitalidad del territorio)	Vitalizar la ciudad en términos de: - Dinamizar el talento creativo - Integrar una solución global de la data de la Ciudad - Consolidar el carácter distintivo de la Ciudad a través de la cultura y la diversidad gastronómica.
4. Reenfocando la Institución de cara al empresario (Construyendo una relación cercana, permanente y relevante con el empresario)	Establecer una relación cercana, permanente y relevante con el empresario.
5. Reconectando la CCB con la estrategia y articular el desarrollo a partir de una visión prospectiva	- Enfocar las conversaciones, las métricas y los procesos hacía el impacto y la coherencia estratégica. - Articular el desarrollo de la institución a partir de una visión prospectiva.
6. Configurando procesos eficientes y creando valor para CCB	- Satisfacer las necesidades, expectativas y requerimientos de los clientes internos para hacer de la CCB una institución eficiente -Brindar soporte y acompañamiento a las Unidades Estratégicas de Negocio. - Posicionar a la CCB como agente de desarrollo en el territorio

CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA

DESARROLLO EMPRESARIAL

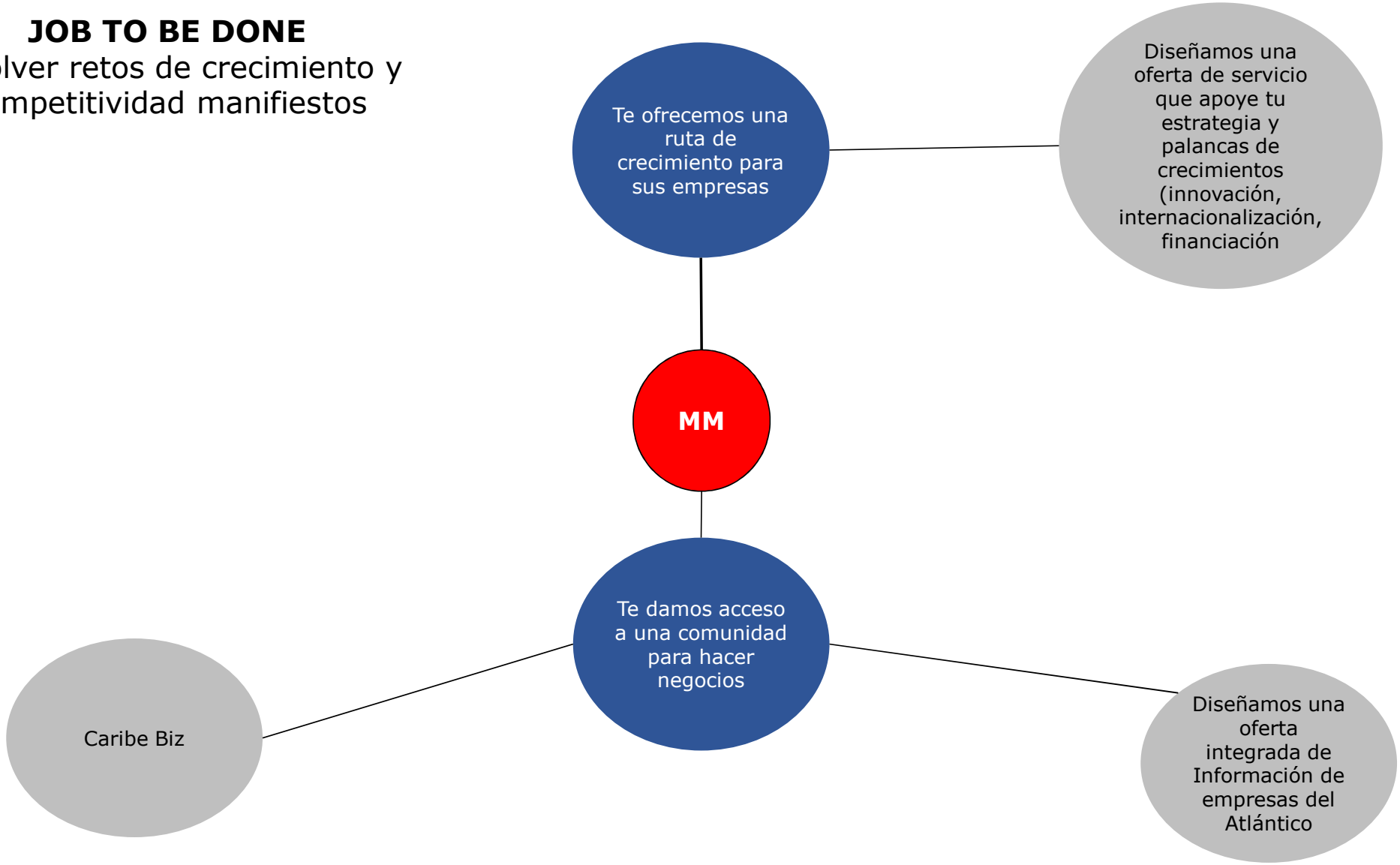


JOB TO BE DONE

Fomentar más y mejores EAI

JOB TO BE DONE

Resolver retos de crecimiento y competitividad manifiestos

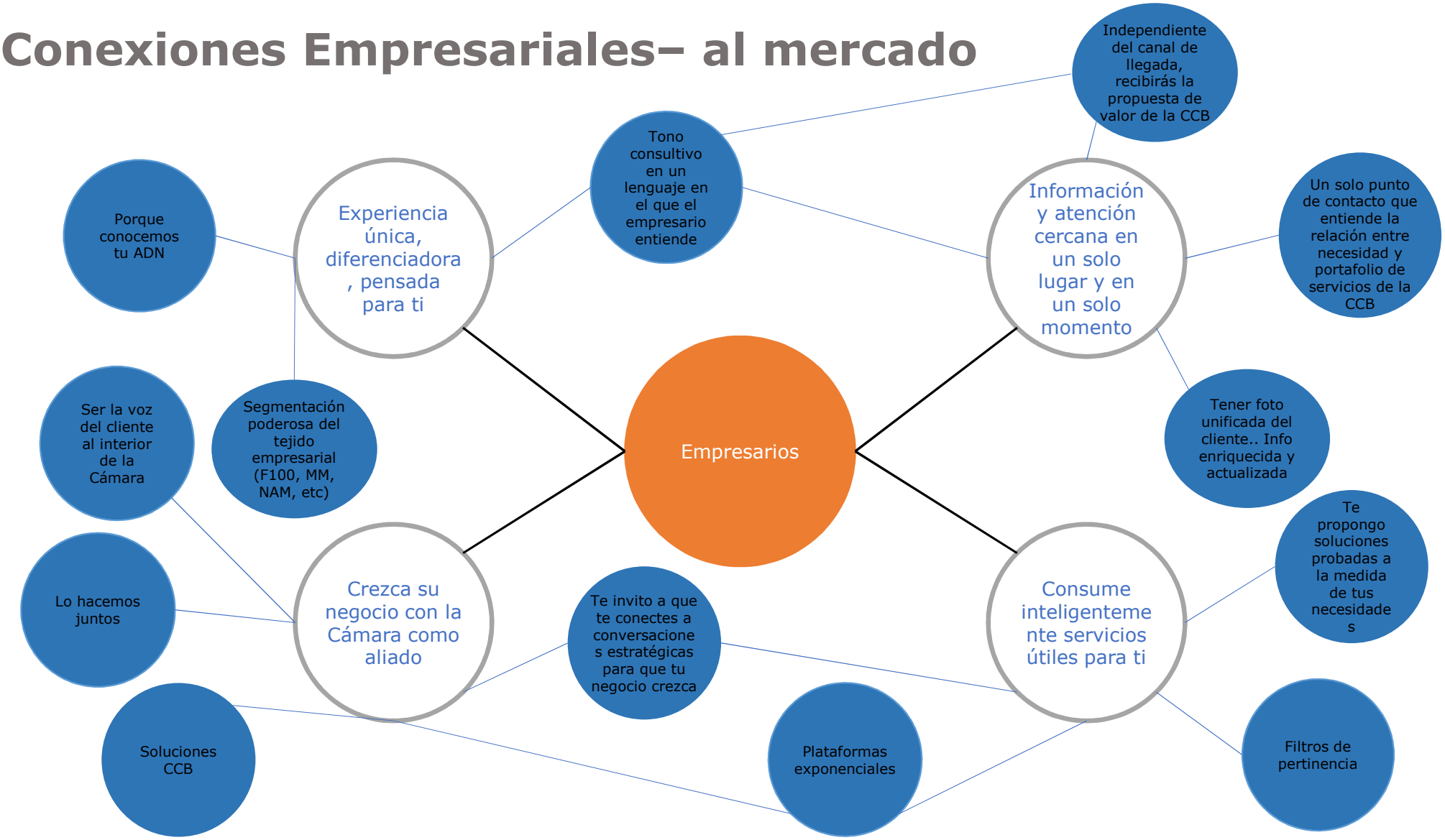


JOB TO BE DONE

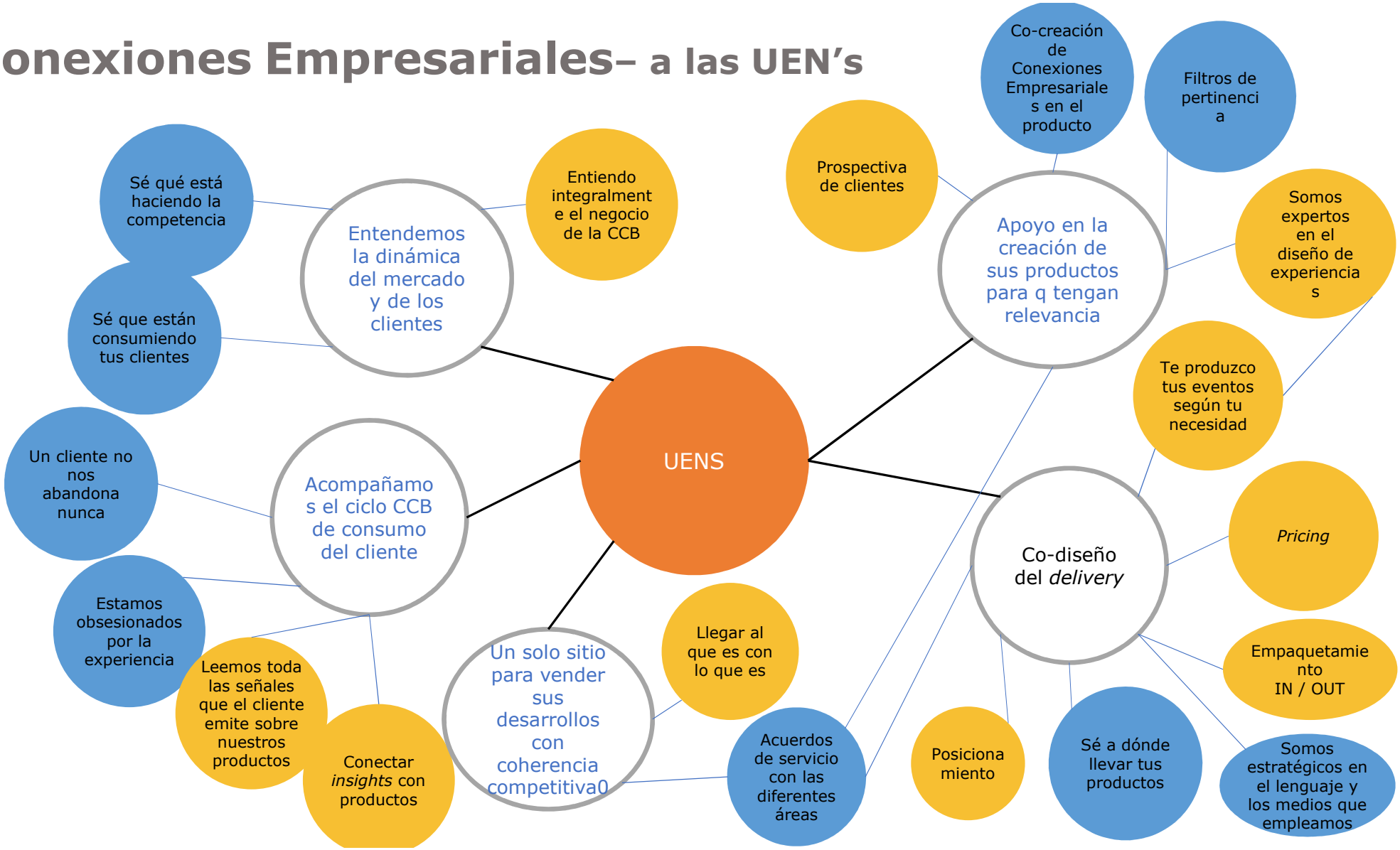
Resolver problemas de normatividad/regulación y productividad

CONEXIONES EMPRESARIALES

Conexiones Empresariales– al mercado



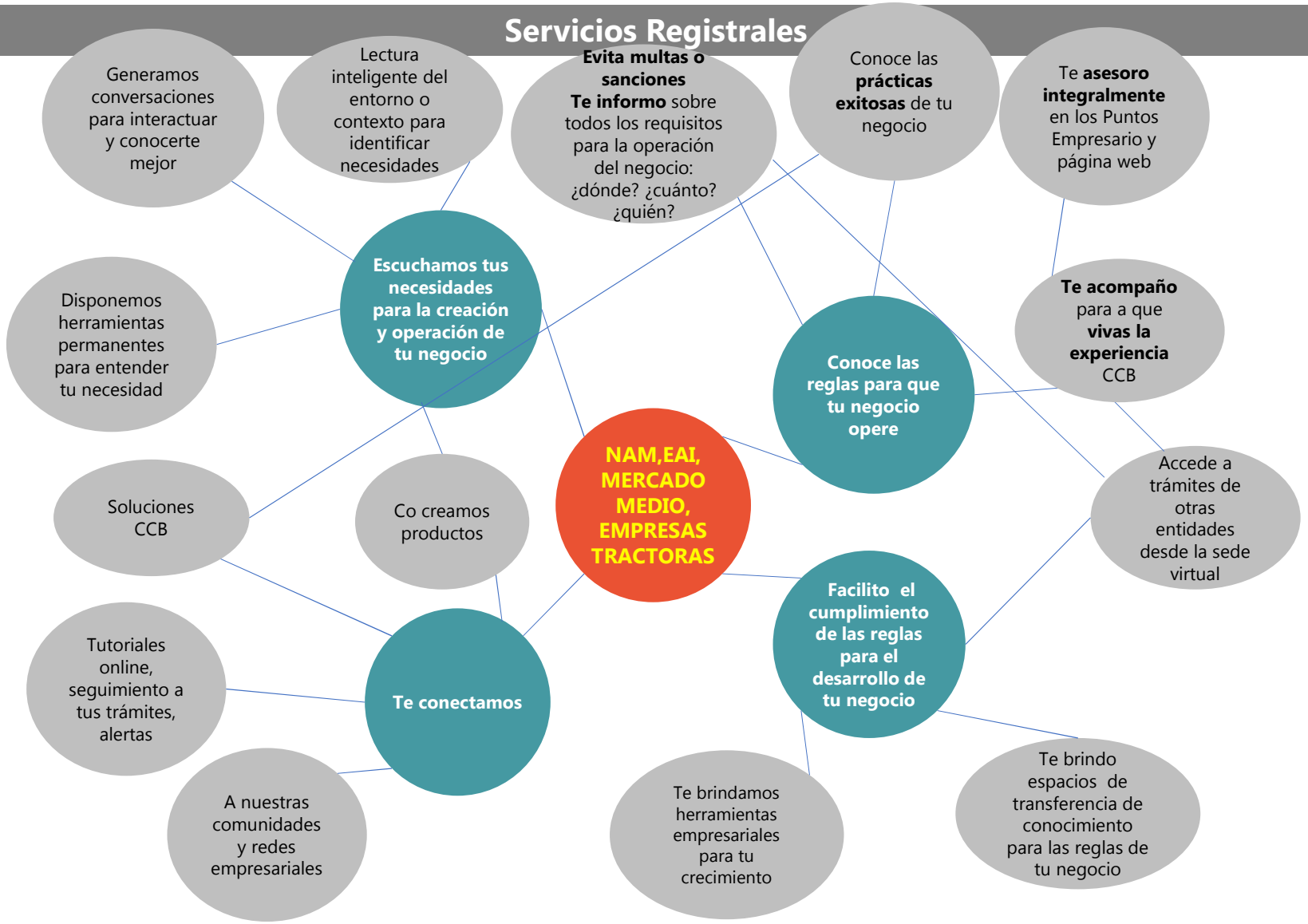
Conexiones Empresariales– a las UEN's



DESARROLLO REGIONAL

REDES EMPRESARIALES, TECNOLOGÍA Y SERVICIOS REGISTRALES

Servicios Registrales



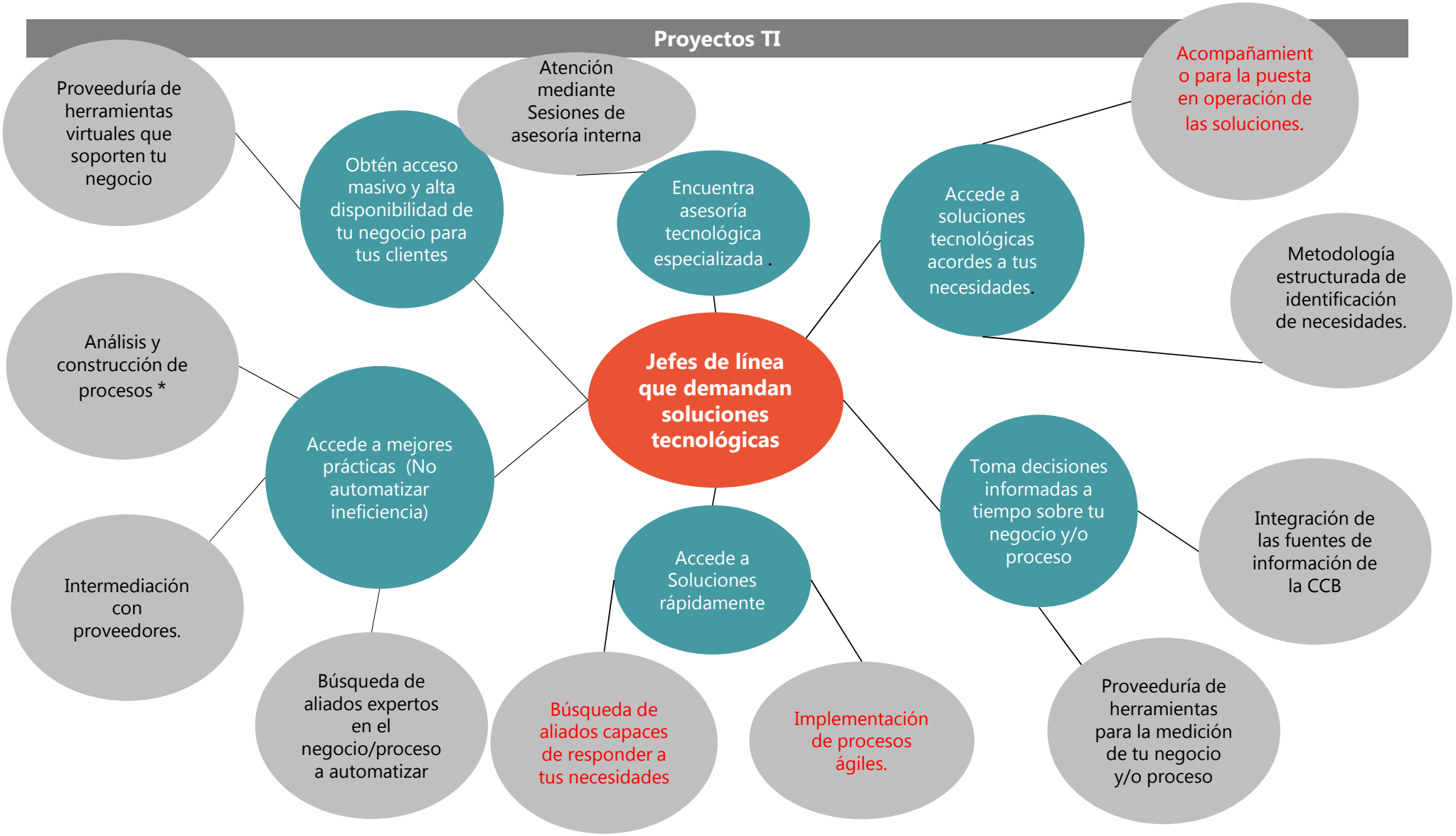
Promoción de los Servicios Registrales

Afiliados

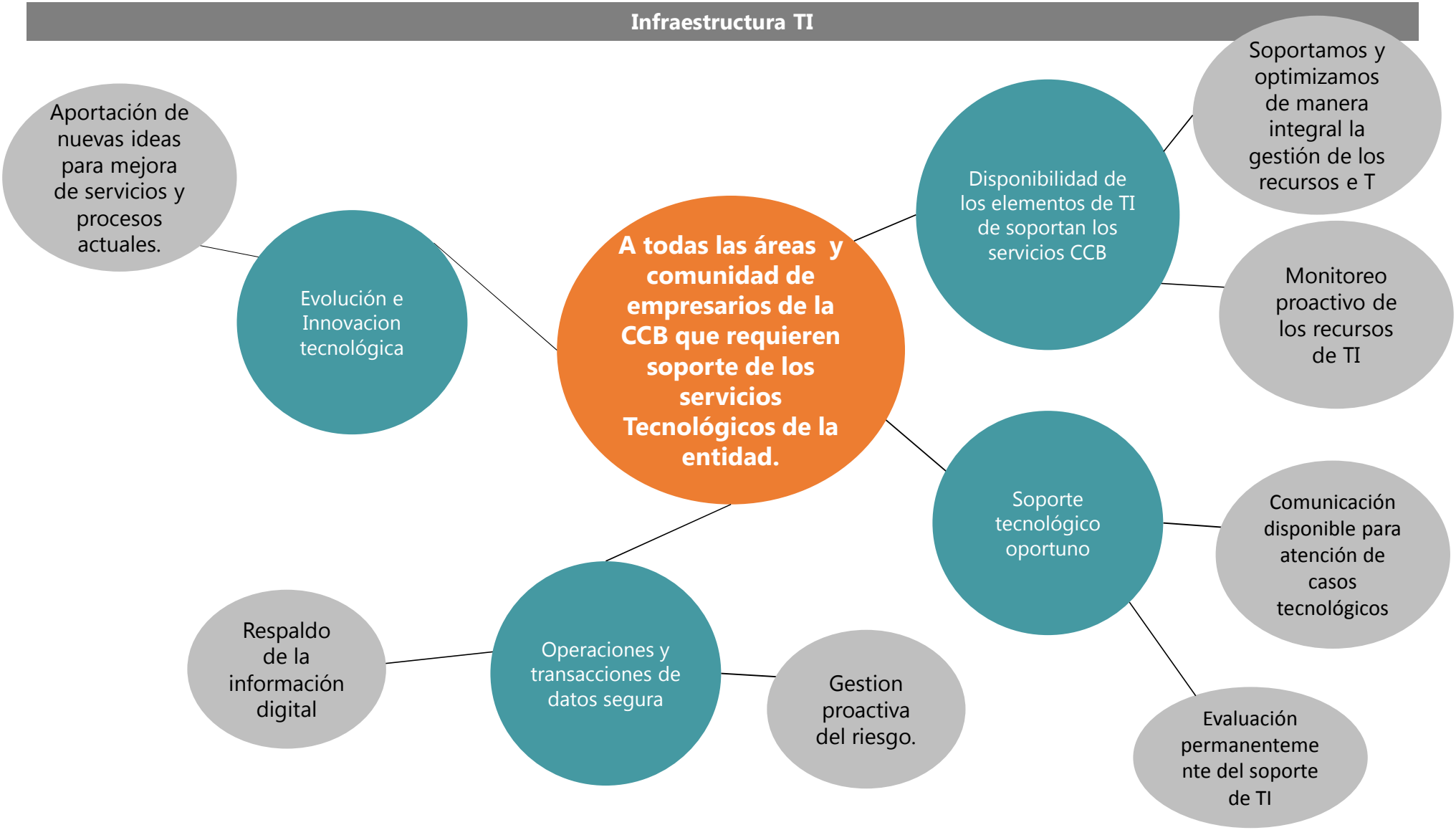
Afiliados y Comunidades de Negocios
Recibe beneficios por ser afiliado
Vive una experiencia diferenciadora
Obtén servicios complementarios a través de alianzas
Co-creamos productos a tu medida
Portafolio de servicios potente y de uso frecuente
Seguimiento permanente al uso de nuestras soluciones
Te facilitamos el acceso a los servicios registrales
Forma parte de una comunidad
Conoce experiencias y buenas prácticas
Núcleos de afiliados de acuerdo su actividad
Valor agregado en las comunidades de excelencia
Impulsa el liderazgo de tu sector
Conéctate con Soluciones Empresariales
Soluciones Tecnológicas
Accede a Redes Empresariales
Soluciones CCB
Plataformas Exponenciales

EN CONSTRUCCIÓN

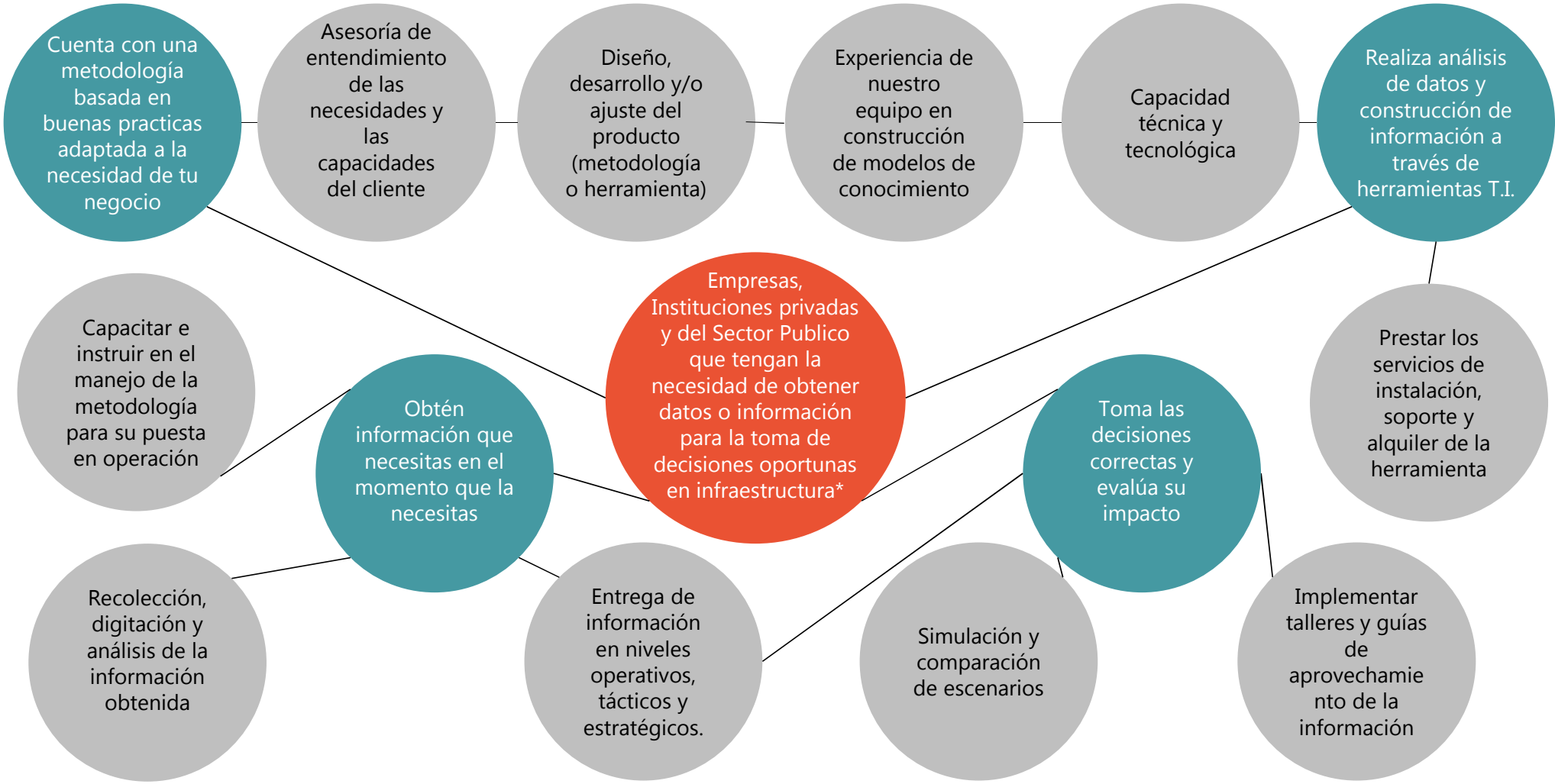
Sistemas de Información


Proyectos TI
Jefes de línea que demandan soluciones tecnológicas
Obtén acceso masivo y alta disponibilidad de tu negocio para tus clientes
Proveeduría de herramientas virtuales que soporten tu negocio
Encuentra asesoría tecnológica especializada .
Atención mediante Sesiones de asesoría interna
Accede a soluciones tecnológicas acordes a tus necesidades.
Acompañamiento para la puesta en operación de las soluciones.
Metodología estructurada de identificación de necesidades.
Accede a mejores prácticas (No automatizar ineficiencia)
Análisis y construcción de procesos *
Intermediación con proveedores.
Búsqueda de aliados expertos en el negocio/proceso a automatizar
Accede a Soluciones rápidamente
Búsqueda de aliados capaces de responder a tus necesidades
Implementación de procesos ágiles.
Toma decisiones informadas a tiempo sobre tu negocio y/o proceso
Integración de las fuentes de información de la CCB
Proveeduría de herramientas para la medición de tu negocio y/o proceso

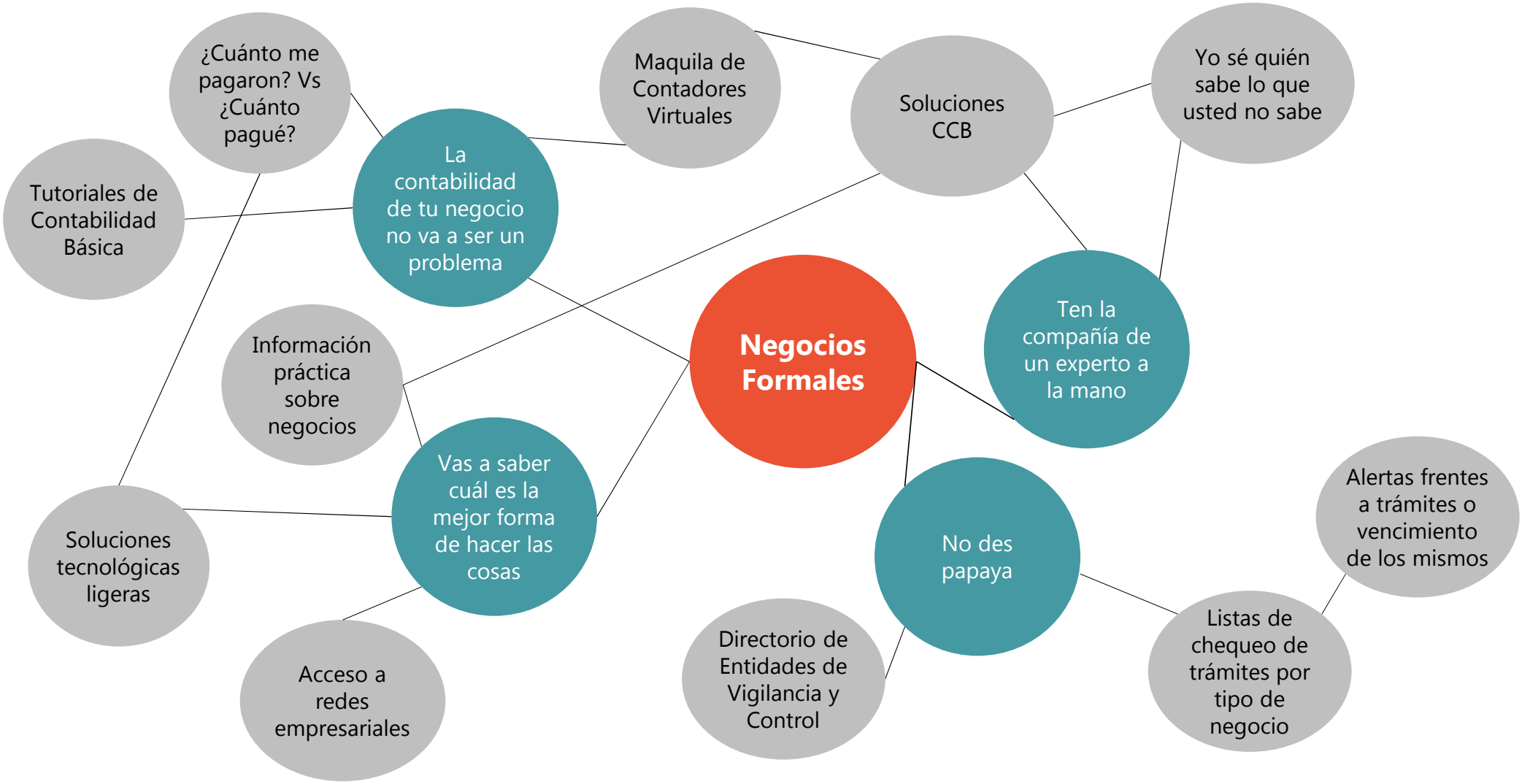
Infraestructura TI



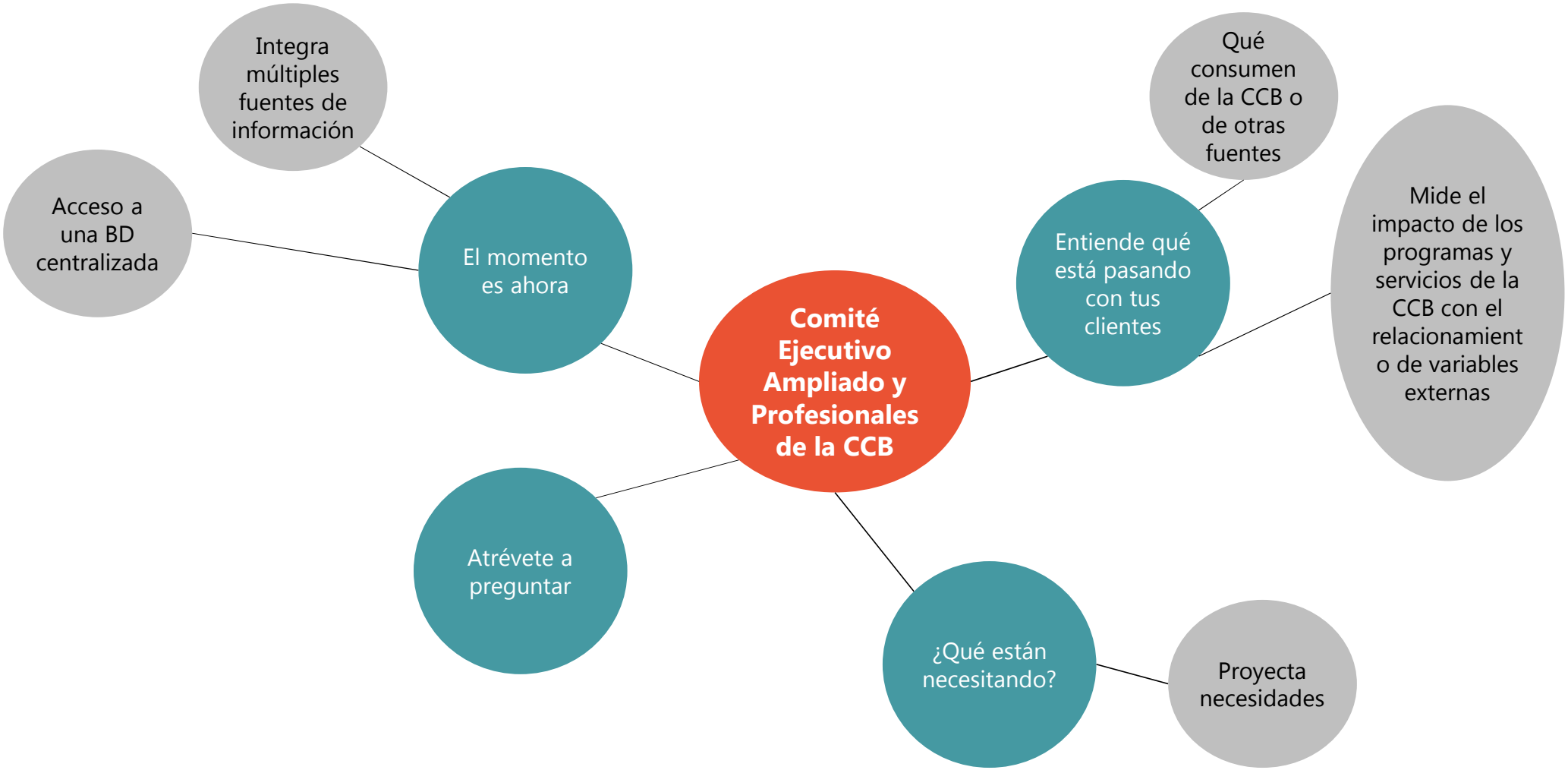
Aplicativos de Conocimiento



Plataformas Exponenciales



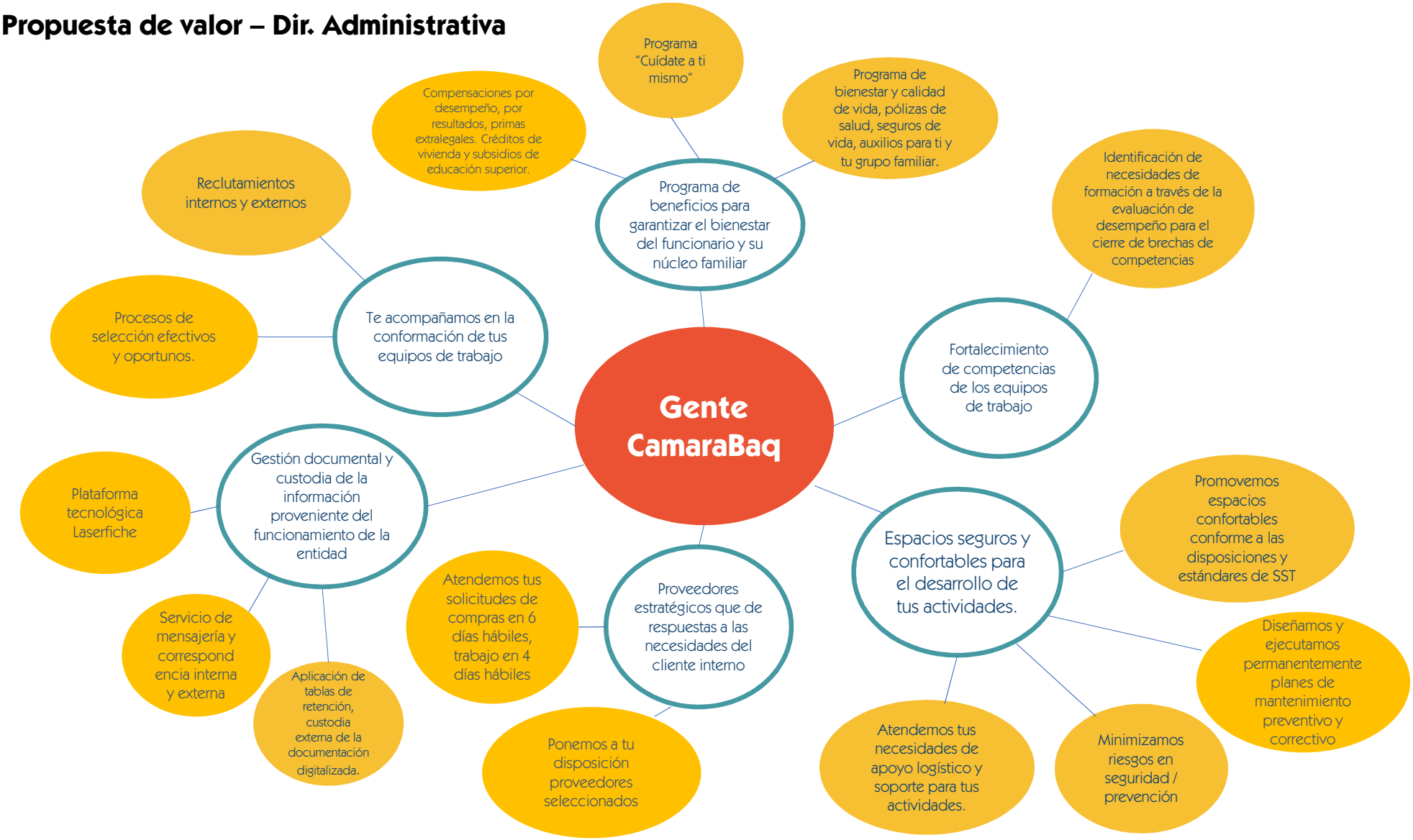
Información Inteligente



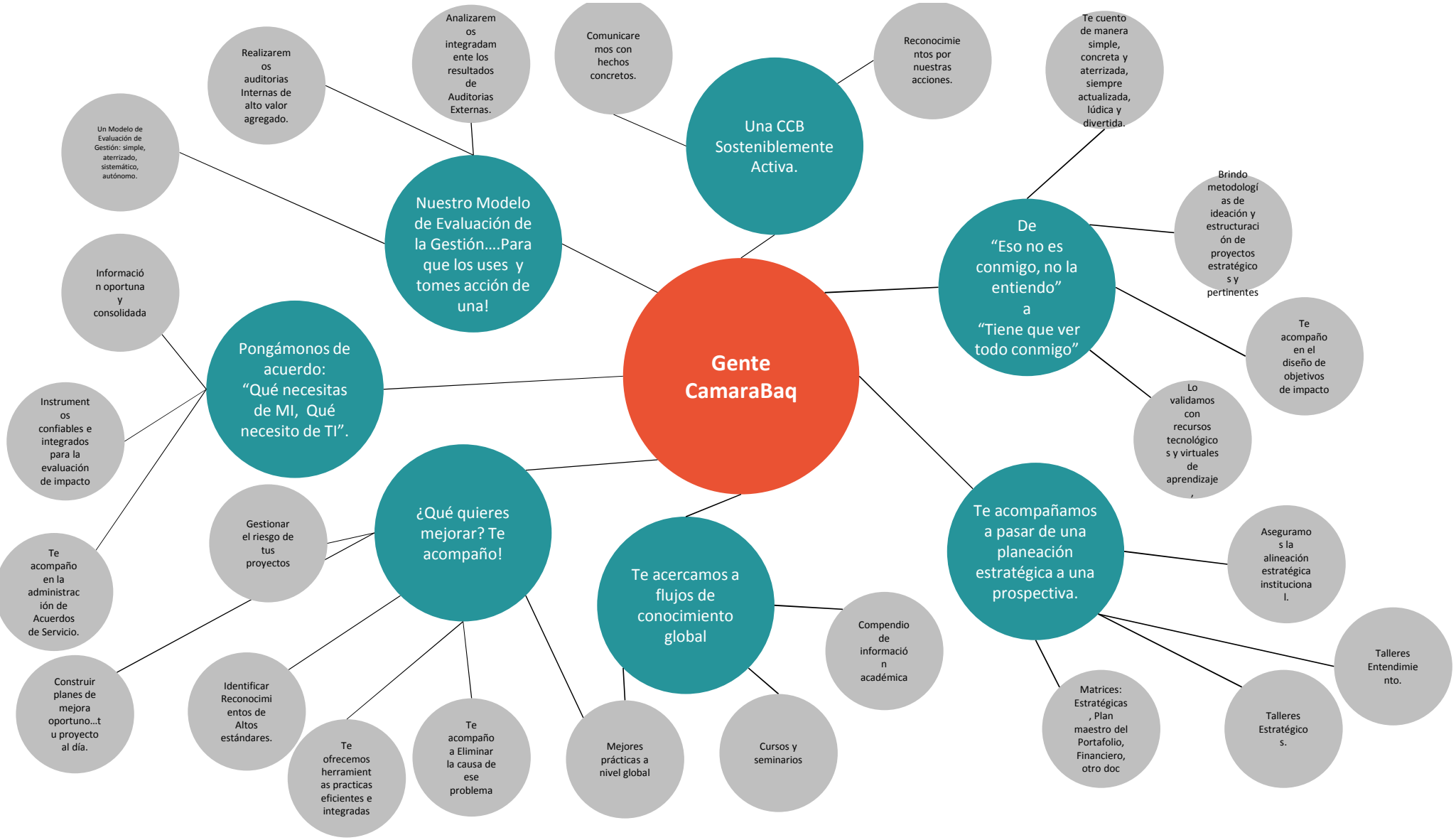
Diseño de Procesos

ADMINISTRATIVA

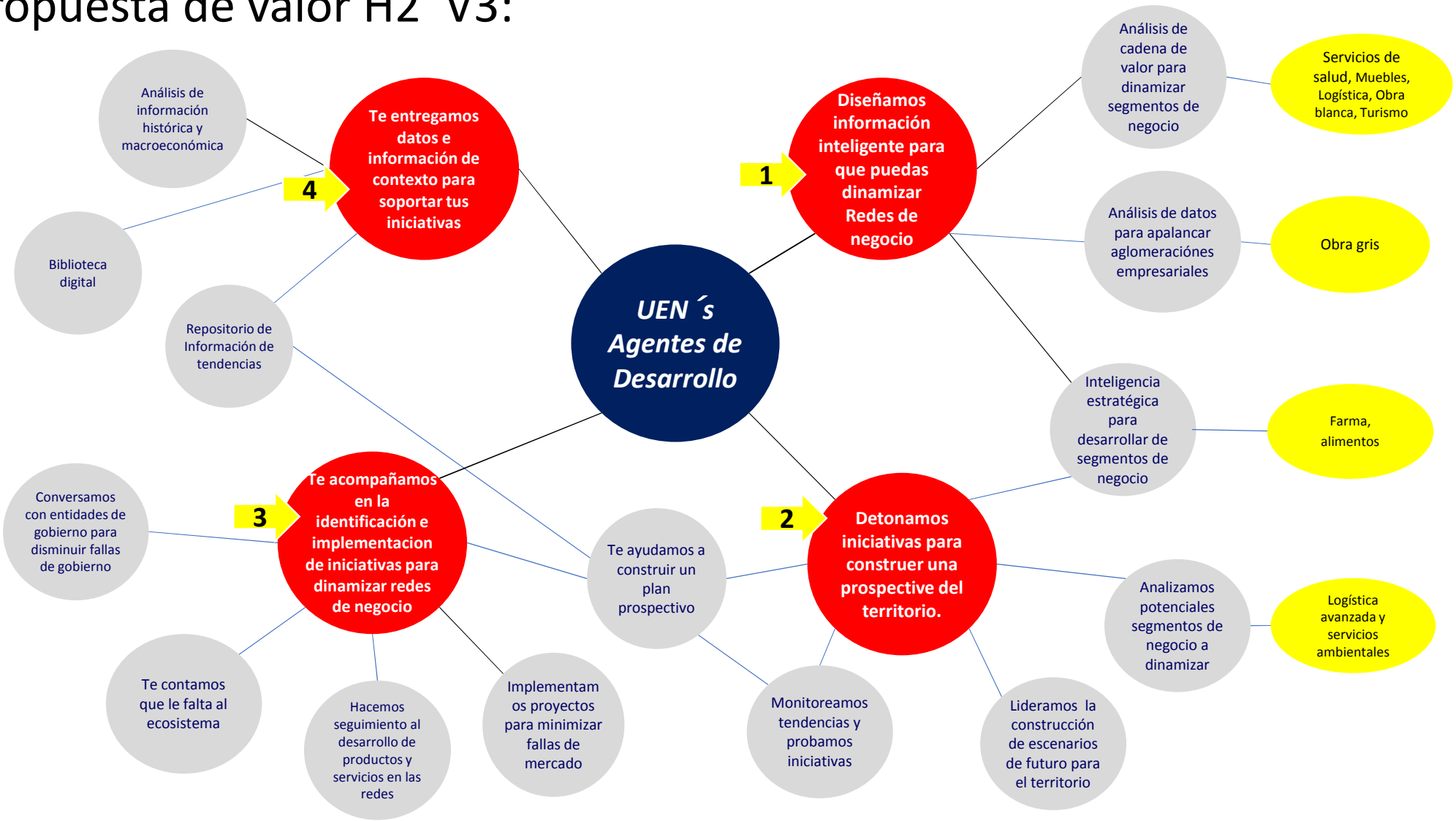
Propuesta de valor – Dir. Administrativa



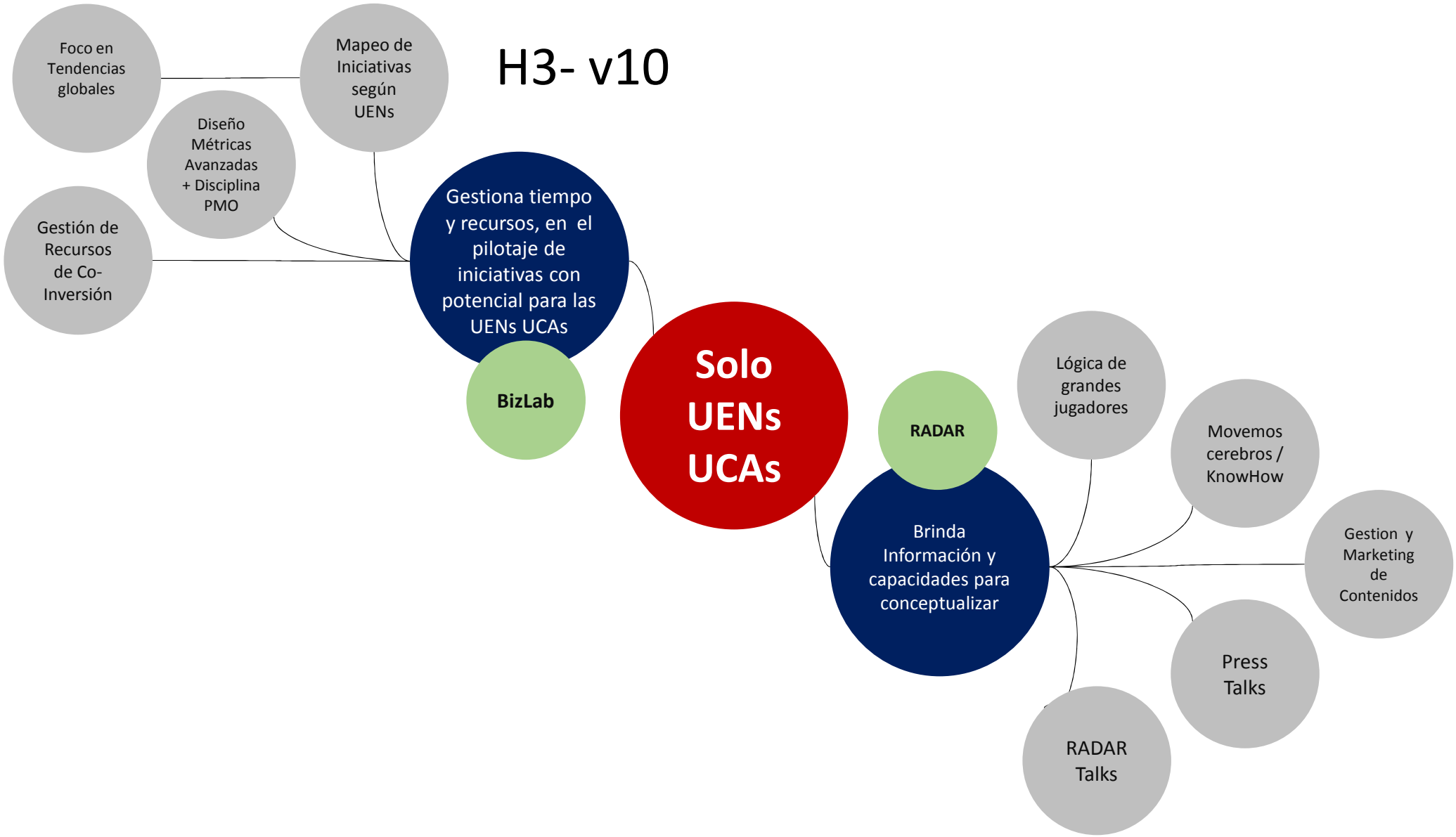
DESARROLLO ESTRATÉGICO CORPORATIVO


Gente CamaraBaq
Nuestro Modelo de Evaluación de la Gestión….Para que los uses y tomes acción de una!
Realizaremos auditorias Internas de alto valor agregado.
Analizaremos integradamente los resultados de Auditorias Externas.
Un Modelo de Evaluación de Gestión: simple, aterrizado, sistemático, autónomo.
Una CCB Sosteniblemente Activa.
Comunicaremos con hechos concretos.
Reconocimientos por nuestras acciones.
De "Eso no es conmigo, no la entiendo" a "Tiene que ver todo conmigo"
Te cuento de manera simple, concreta y aterrizada, siempre actualizada, lúdica y divertida.
Brindo metodologías de ideación y estructuración de proyectos estratégicos y pertinentes
Te acompaño en el diseño de objetivos de impacto
Lo validamos con recursos tecnológicos y virtuales de aprendizaje,
Pongámonos de acuerdo: "Qué necesitas de MI, Qué necesito de TI".
Información oportuna y consolidada
Instrumentos confiables e integrados para la evaluación de impacto
Te acompaño en la administración de Acuerdos de Servicio.
¿Qué quieres mejorar? Te acompaño!
Gestionar el riesgo de tus proyectos
Construir planes de mejora oportuno…tu proyecto al día.
Identificar Reconocimientos de Altos estándares.
Te ofrecemos herramientas practicas eficientes e integradas
Te acompaño a Eliminar la causa de ese problema
Te acercamos a flujos de conocimiento global
Mejores prácticas a nivel global
Cursos y seminarios
Compendio de información académica
Te acompañamos a pasar de una planeación estratégica a una prospectiva.
Aseguramos la alineación estratégica institucional.
Talleres Entendimiento.
Talleres Estratégicos.
Matrices: Estratégicas, Plan maestro del Portafolio, Financiero, otro doc

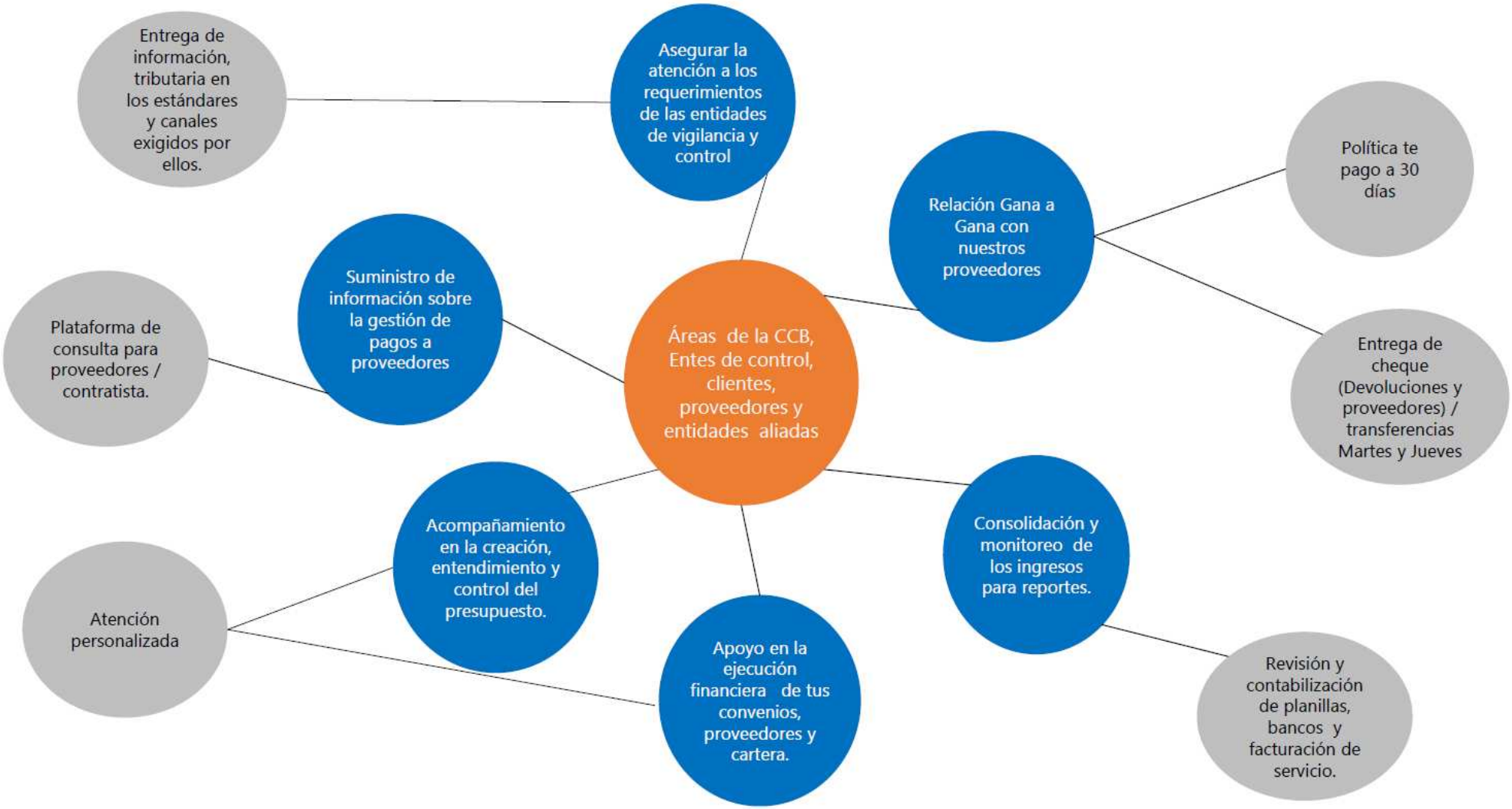
Propuesta de valor H2 V3:



H3- v10


Foco en Tendencias globales
Mapeo de Iniciativas según UENs
Diseño Métricas Avanzadas + Disciplina PMO
Gestión de Recursos de Co-Inversión
Gestiona tiempo y recursos, en el pilotaje de iniciativas con potencial para las UENs UCAs
BizLab
Solo UENs UCAs
RADAR
Brinda Información y capacidades para conceptualizar
Lógica de grandes jugadores
Movemos cerebros / KnowHow
Gestion y Marketing de Contenidos
Press Talks
RADAR Talks

FINANCIERA

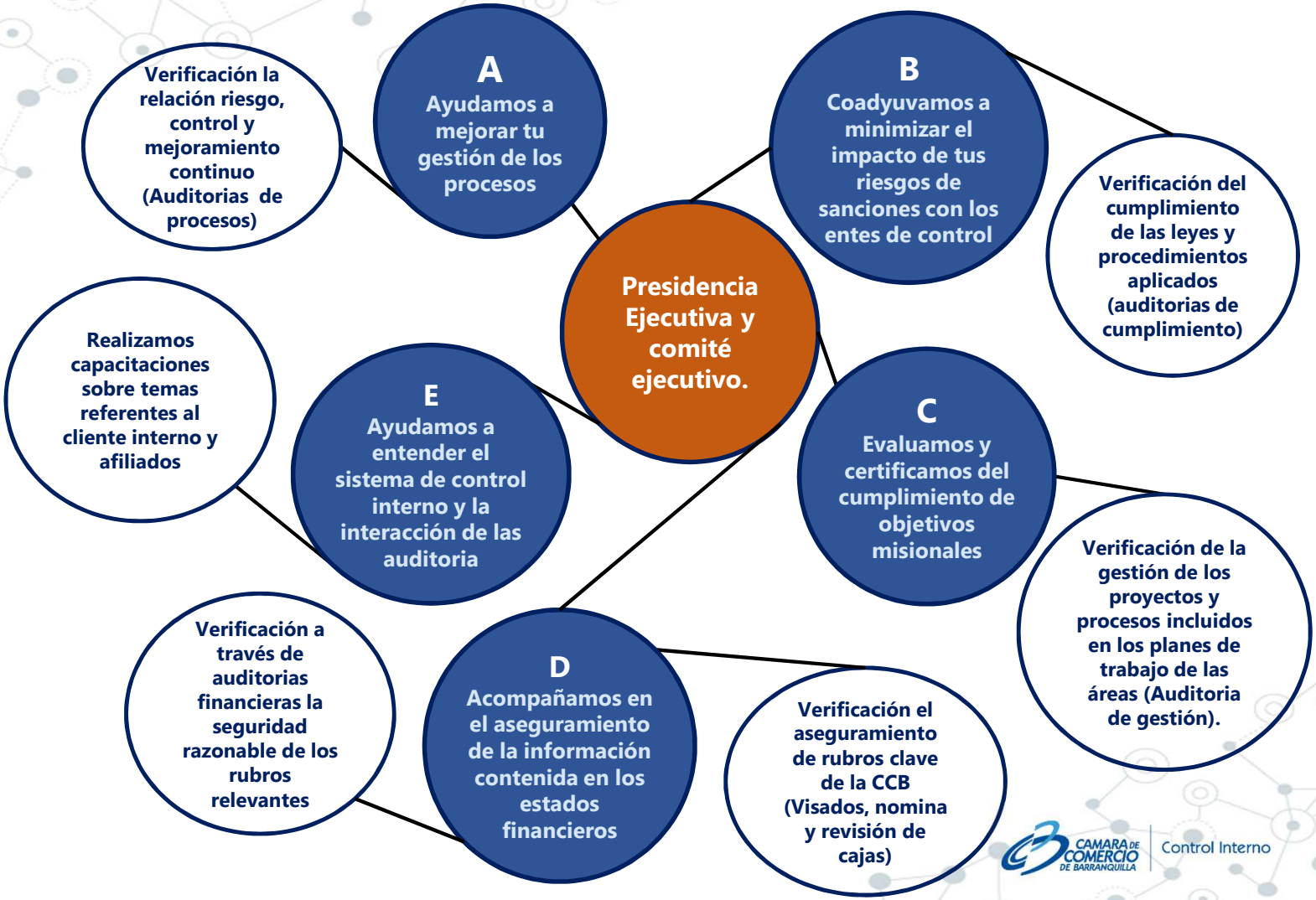

Áreas de la CCB, Entes de control, clientes, proveedores y entidades aliadas
Asegurar la atención a los requerimientos de las entidades de vigilancia y control
Entrega de información, tributaria en los estándares y canales exigidos por ellos.
Relación Gana a Gana con nuestros proveedores
Política te pago a 30 días
Entrega de cheque (Devoluciones y proveedores) / transferencias Martes y Jueves
Suministro de información sobre la gestión de pagos a proveedores
Plataforma de consulta para proveedores / contratista.
Consolidación y monitoreo de los ingresos para reportes.
Revisión y contabilización de planillas, bancos y facturación de servicio.
Acompañamiento en la creación, entendimiento y control del presupuesto.
Atención personalizada
Apoyo en la ejecución financiera de tus convenios, proveedores y cartera.

COMUNICACIONES CORPORATIVAS

Comunicación bípeda: Storytelling siempre con Data
Te asesoramos para producir Contenidos útiles para promover tu Iniciativa
Medición de expresiones online y offline
Mantenemos un sistema de radar sobre las percepciones y publicaciones
Gente Camarabaq dueña de Información
Te asesoramos para que entiendan tu programa o iniciativa
Tertulias, charlas Encuentros Cafés
Acercamientos con medios de comunicación
Te apoyamos en el posicionamiento de tu iniciativa
Manejo estratégico de Redes Sociales.
Acompañamos el posicionamiento de tu iniciativa como fuente de consulta
Espacios de interacción digital.

CONTROL INTERNO

PROPUESTA DE VALOR ÁREA DE CONTROL INTERNO



CAMARA DE COMERCIO DE BARRANQUILLA | Control Interno

SECRETARIA GENERAL

Propuesta de Valor Asesoría Jurídica

Propuesta de Valor Secretaría General

Propuesta de Valor Conciliación y Arbitraje

¿Qué es lo Relevante?