



*¡Elabora un plan estratégico comercial y mejora los resultados de tu negocio!*

## CURSO PLAN ESTRATÉGICO COMERCIAL

***21 de noviembre de 2019***

***Lugar:***

*Cámara de Comercio  
Punto Empresario Puerta de Oro  
Vía 40 No. 79B 06  
Patio de las Luciérnagas*

***Hora:***

*8:00 a. m. a 12:00 m.  
2:00 p. m. a 6:00 p. m.*

### **DIRIGIDO A**

Dirigido a personas, empresas y organizaciones relacionadas con el área de ventas de productos o servicios.

### **BENEFICIOS**

Implementa un plan de acción organizacional dirigido a las ventas, basado en las herramientas comerciales multicanales, y mejora los resultados de tu negocio.

**Dictado por:**

**William Mora Calderón**

Desde hace más de 16 años se encuentra sumergido en el mundo empresarial y corporativo, estructurando modelos comerciales y productivos, trabajando desde el corazón de las organizaciones en su activo máspreciado: su gente.

Es conferencista, coach, formador, entrenador en ventas y experto en Neuroventas y Neuromarketing en sectores como turismo, automotriz, asegurador, salud, cooperativo, aduanero, de comercio exterior, emprendimiento, entre otros.

## CONTENIDO

- ¿Qué es una planeación estratégica?
- Fases de la planeación efectiva.
- Cómo aplicar un plan estratégico a nuestro modelo de negocio.
- Cómo coordinar el trabajo entre direcciones.
- Análisis de clientes.
- Análisis de oportunidades.
- Herramientas productivas.
- Desarrollo de estrategias de mercado.

### **Inversión:**

**Afiliados CCB \$250.000 + IVA**

**Matriculados CCB \$350.000 + IVA**

**Más información:**

**☎ 330 38 87 / achamorro@camarabaq.org.co**

### PROCESO DE INSCRIPCIÓN

1. Regístrate en nuestra Sede Virtual
2. Digita tu usuario y contraseña
3. En el menú lateral izquierdo ubícate en “Eventos de Formación”
4. Selecciona la temática “Ventas”
5. Haz clic en el curso de tu interés



**FORMACIÓN  
EMPRESARIAL**