

## Términos de Referencia Convocatoria para la Selección de Empresas “Negocios Más Internacionales 2023”

### 1. PRESENTACIÓN

La presente convocatoria se enmarca bajo la directriz de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio de Barranquilla de incluir la internacionalización del Atlántico dentro del Plan Anual de Trabajo. La Cámara de Comercio de Barranquilla (“CCB”), como agencia de desarrollo y entidad del ecosistema, propende por ejecutar acciones de crecimiento empresarial a través de la generación de estrategias de penetración en mercados internacionales. Por ello, lanzó un proyecto de internacionalización para el sector manufacturas, derivado además de los resultados positivos obtenidos en la implementación de proyectos anteriores.

Con el fin de desarrollar el proyecto en cuestión, que tiene como propuesta de valor *acompañar a las empresas en la formación y posterior generación de capacidades a través de proyectos que ofrezcan consultoría en temáticas de comercio exterior y procesos de alistamiento (operativos y comerciales) necesarios para conectar con potenciales clientes internacionales y entidades de apoyo del ecosistema*, se crean estos términos de referencia bajo el marco de la ruta de acompañamiento que denominaremos “*Negocios Más Internacionales 2023*” para invitar a empresas a participar en este.

### 2. OBJETO DE LA CONVOCATORIA

El objeto de la presente convocatoria es seleccionar, en la etapa inicial, hasta cien (100) empresas del departamento del Atlántico que produzcan y/o comercialicen bienes, priorizando los sectores farmacéuticos, alimentos, químicos, construcción, artesanías y textiles, y que estén interesadas en recibir formación y herramientas que permitan la comercialización de sus bienes en los mercados internacionales.

### **3. DIRIGIDO A**

Empresas domiciliadas y con sede principal en el departamento del Atlántico con mínimo dos años (2) años de constitución que produzcan y/o comercialicen bienes y que pertenezcan a alguno de los siguientes sectores: farmacéutico, alimentos, químicos, construcción, artesanías y textiles.

### **4. ALCANCE**

Este proyecto constará de las siguientes etapas:

- **ETAPA 1 – FORMACIÓN: PREPARACIÓN PARA EXPORTAR**

Esta primera etapa tiene como objetivo capacitar hasta 100 empresas en todo lo que deben saber para internacionalizar su negocio a través de formaciones grupales en modalidad virtual. La formación girará en torno a:

- A. Entendimiento de la Internacionalización**

Desarrollo de temáticas que permitan conocer su funcionamiento y los resultados que se pueden esperar en función de las actividades que se realizan para determinar si la internacionalización encaja en sus objetivos.

- B. ¿Cómo internacionalizarse en el sector?**

Socialización, en términos generales, de los requisitos específicos que deben cumplir teniendo en cuenta el sector al que pertenecen para definir si la empresa está realmente dispuesta a dedicar los recursos necesarios para internacionalizarse.

- **ETAPA 2 – ACOMPAÑAMIENTO A EMPRESAS CON POTENCIAL EXPORTADOR.**

Esta segunda etapa tiene como objetivo acompañar hasta cuarenta (45) empresas con potencial exportador para que puedan fortalecer sus capacidades técnicas y de negociación, brindándoles herramientas y acompañamiento en el alistamiento de sus procesos y comercialización de sus bienes en mercados internacionales. Este acompañamiento girará en torno a:

#### **A. Diagnóstico y Selección de empresas con potencial exportador.**

Las empresas que finalicen a satisfacción la etapa 1 (asistencia de al menos 80% de las formaciones) se les aplicará una herramienta diagnóstica que permita validar su madurez exportadora y de acuerdo con los resultados se procederá con la selección de las beneficiarias que evidencien mayor grado de preparación para iniciar el proceso de acompañamiento individual.

Para validar este nivel de madurez se evaluarán algunos aspectos como: propuesta de valor definida, bienes definidos, recursos digitales en funcionamiento, perfil del cliente objetivo definido, área comercial estructurada, procesos de producción y/o comercialización establecidos y conocimientos en comercio exterior.

#### **B. Identificación de mercados potenciales, condiciones de acceso y definición del plan de trabajo con enfoque comercial.**

Durante este periodo se busca trazar un plan comercial y de alistamiento de procesos detallado con cada empresa seleccionada proponiendo la mejor ruta para su internacionalización. Se dará especial énfasis en identificación de mercados objetivos, generación de leads calificados, estrategias de acceso; complementada con información sobre requisitos técnicos y legales, logística y documentación necesaria para la exportación.

Lo anterior tiene como finalidad que las empresas cuenten con una metodología clara que les permita ser más competitivas, dando como resultado interacciones efectivas con potenciales compradores internacionales.

#### **C. Registro plataformas B2B**

Se brindará apoyo a las empresas beneficiarias para acceder a por lo menos una plataforma B2B de interés, rueda de negocio y/o otros espacios comerciales y de networking que permitan la interacción dinámica con potenciales compradores internacionales.

#### D. Acompañamiento intensivo comercial

El acompañamiento finalizará fortaleciendo las capacidades y habilidades de negociación de los empresarios. Asimismo, se busca brindar acompañamiento comercial permanente.

### 5. REQUISITOS PARA PARTICIPAR

La empresa deberá presentar la totalidad de la documentación señalada en la lista de chequeo de documentos del **Anexo 1. LISTA DE CHEQUEO DE DOCUMENTOS** de los presentes Términos de Referencia, mediante la cual se validará el cumplimiento de los siguientes requisitos mínimos para participar:

- Ser empresa constituida legalmente según las leyes en Colombia, con un tiempo no inferior a dos (2) años a la fecha de apertura de la convocatoria y con domicilio y sede principal en el Departamento del Atlántico.
- Pertenecer a alguno de los siguientes sectores: farmacéutico, alimentos, químicos, construcción, artesanías y/o textiles. Este requisito será validado con base en el código CIIU relacionado en el registro mercantil. **Ver Anexo 3. CATEGORIZACIÓN DE SECTORES ESTRATÉGICOS EMPRESARIALES.**
- Haber realizado ventas en el último año, para lo cual deberá presentar estados financieros con corte a diciembre de 2022.
- Haber renovado su matrícula mercantil a 2023 en la Cámara de Comercio de Barranquilla.

### 6. DURACIÓN

La duración de la ruta será de aproximadamente 5 meses de formación y 5 meses adicionales para aquellas empresas que resulten elegidas para recibir el acompañamiento individual.

**COSTOS.** La participación y vinculación al programa no tiene costo para la empresa. Sin embargo, en caso de que la empresa, luego de ser seleccionada y haber firmado el documento de compromiso de participación decide retirarse del acompañamiento, deberá pagar a la Cámara de Comercio de Barranquilla una sanción por la deserción, por la suma de: TRES MILLONES DE PESOS (\$3.000.000) Iva incluido, correspondiente al valor de la

participación por cada empresa, que es asumido por la CCB.

## **7. PROCEDIMIENTO DE POSTULACIÓN**

Para aplicar a esta convocatoria, los postulantes deberán diligenciar el formulario publicado en la página <https://www.camarabaq.org.co/negocios-mas-internacionales/> y adjuntar la documentación señalada en el **Anexo 1. LISTA DE CHEQUEO DE DOCUMENTOS**, en los plazos señalados en el numeral 9 CRONOGRAMA.

No se tendrán en cuenta postulaciones realizadas de forma extemporánea o a través de otros canales de comunicación.

## **8. PROCEDIMIENTO DE EVALUACIÓN**

### **8.1 SELECCIÓN DE BENEFICIARIOS**

Las empresas postulantes que cumplan con los requisitos mínimos para participar se someterán al proceso de evaluación, que se realizará con base en la información de su postulación señalada en el numeral 5 REQUISITOS.

Los cupos se asignarán a empresas que cumplan con los requisitos mínimos hasta agotarla disponibilidad de estos. La priorización de las empresas se realizará de acuerdo con los siguientes aspectos:

- Orden de llegada de postulación.
- Empresas que cuenten con antecedentes de recepción previa de servicios de apoyo al comercio exterior por parte de la Cámara de Comercio de Barranquilla y/o entidades del ecosistema. Lo anterior con el fin de asegurar que las empresas que van a ser beneficiadas tengan altas posibilidades de participar en el proceso de manera satisfactoria (Opcional).

### **8.2 RECHAZO O ELIMINACIÓN DE SOLICITUDES**

La Cámara de Comercio de Barranquilla se reserva el derecho de corroborar la autenticidad de los datos suministrados en la postulación, y podrá solicitar en cualquier momento,

información, documentación adicional y aclaraciones sobre ésta. La Cámara de Comercio de Barranquilla podrá solicitar subsanar la documentación que considere. En el caso que el postulante no presente la documentación con las aclaraciones y explicaciones que se soliciten, dentro del término establecido por la Cámara, dará lugar a que la empresa sea declarada como INHABILITADA y por ende no podrá ser seleccionada como participante.

Cámara de Comercio de Barranquilla podrá rechazar la postulación de una empresa en cualquiera de los siguientes casos:

- a) Cuando el postulante no acredite los requisitos mínimos establecidos en este documento.
- b) Cuando la postulación esté incompleta (omisión de uno o varios de los documentos), o los documentos enviados no correspondan a los requeridos.
- c) Cuando se compruebe que la información suministrada por el postulante no corresponda en algún aspecto a la verdad.
- d) Que no siga el procedimiento de inscripción de la presente convocatoria.
- e) Tener algún tipo de incompatibilidad o inhabilidad para contratar, según lo dispuesto por la Constitución y la ley.
- f) Estar incurso en causales de disolución o liquidación.

### **8.3 COMPROMISOS ADQUIRIDOS POR LA EMPRESA**

Al resultar seleccionado para participar en “Negocios Más Internacionales 2023” la empresa deberá comprometerse a:

- Asistir a la totalidad de las horas y talleres de formación.
- Una de las personas que asiste debe estar en capacidad de tomar decisiones en la empresa. Se sugiere un equipo conformado por el Gerente, la persona a cargo de los procesos de comercio exterior y el Líder del área de Mercadeo y Ventas.
- En caso de que la empresa resulte beneficiada para continuar la segunda etapa correspondiente al proceso de acompañamiento, se deberá firmar un documento de compromiso de participación por parte del Representante Legal.

## 9. CRONOGRAMA

DESCRIPCIÓN	FECHA LÍMITE	OBSERVACIONES
Apertura de la convocatoria.	03 de octubre de 2023.	Publicación a través de la página: <a href="https://www.camarabaq.org.co/negocios-mas-internacionales/">https://www.camarabaq.org.co/negocios-mas-internacionales/</a>
Fecha máxima de recepción de postulaciones y cierre de convocatoria.	18 de octubre de 2023. No obstante, la CCB irá revisando y evaluando las postulaciones que se presenten hasta agotar los cupos disponibles, caso en el cual se cerrará la convocatoria de manera anticipada.	Diligenciar y adjuntar documentación en el formulario publicado en la página web: <a href="https://www.camarabaq.org.co/negocios-mas-internacionales/">https://www.camarabaq.org.co/negocios-mas-internacionales/</a>
Período de revisión de postulaciones y solicitud de subsanaciones.	Del 04 de octubre al 20 de octubre de 2023.	La Cámara de comercio contará con este lapso para revisar la documentación enviada y solicitar las subsanaciones correspondientes vía correo electrónico.
Período de recepción de subsanaciones.	Hasta 2 días hábiles posteriores a la recepción de la solicitud de subsanación.	Las empresas postuladas deberán remitir la información que se les haya solicitado subsanar dentro de los siguientes dos (2) días hábiles.

Notificación de resultados	Una vez seleccionadas las cien (100) empresas.	Notificación de resultados a las empresas por medio de correo electrónico y/o llamada telefónica.
----------------------------	--	---

**NOTA:** El calendario detallado de la ejecución de las sesiones de formación se enviará a las empresas seleccionadas.

## 10. MODIFICACIONES DE LOS TÉRMINOS DE REFERENCIA

Cualquier modificación a los Términos de Referencia será realizada mediante adenda. La adenda será publicada de conformidad con las formas de publicidad que correspondan al presente proceso. A partir de su publicación se entenderá conocida por los interesados, en virtud del principio de economía y de publicidad, que rige los procedimientos contractuales. Las adendas que se llegaren a generar durante la convocatoria abierta formarán parte integral de los Términos de Referencia.

## 11. AUTORIZACIÓN DE DATOS PERSONALES

Para todos los efectos legales, la postulación, de forma inequívoca y exclusivamente para los fines de la presente convocatoria, implica obligatoriamente la autorización expresa del titular de información, para el tratamiento de sus datos personales por parte de la Cámara de Comercio de Barranquilla.

La persona jurídica en cuyo nombre se presenta la postulación declara que ha recibido autorización expresa de todas las personas naturales y jurídicas vinculadas a esta propuesta, para suministrar la información a que hace referencia la ley de manejo de datos, comprometiéndose a responder ante Cámara de Comercio de Barranquilla por cualquier demanda, litigio presente o eventual, reclamación judicial o extrajudicial, formulada por cualquiera de las personas naturales o jurídicas vinculadas a la postulación.



## **12. ACEPTACIÓN DE TÉRMINOS Y VERACIDAD**

Con la postulación, los interesados aceptan las características, requisitos y condiciones de la presente convocatoria, así como lo dispuesto en los presentes términos de referencia para el desarrollo de la misma y la entrega del beneficio. Una vez presentada la postulación no será posible alegar desconocimiento de lo escrito en estos términos de referencia ni de sus anexos. El momento para referirse a lo establecido en los términos de referencia de la convocatoria y sus anexos es durante el período de revisión y subsanación de requisitos y antes de la publicación de resultados.

De igual forma declaran que la información suministrada es veraz y corresponde a la realidad. En caso de encontrarse alguna incoherencia y/o inconsistencia en la información documentada suministrada, la Cámara de Comercio podrá en cualquier momento rechazar la postulación o si es del caso declarar la pérdida del beneficio, sin perjuicio de las acciones legales correspondientes.

## **13. ANEXOS**

ANEXO 1. Lista de chequeo de documentos.

ANEXO 2. Carta de postulación de la empresa.

ANEXO 3. Categorización de sectores estratégicos.

## **14. MÁS INFORMACIÓN**

**Eileen Romero Mantilla**

[atlanticoexporta@camarabaq.org.co](mailto:atlanticoexporta@camarabaq.org.co)

Cámara de Comercio de Barranquilla

Vía 40 No. 36-135

[www.camarabaq.org.co](http://www.camarabaq.org.co)

En caso de inquietudes o comentarios sobre la presente convocatoria, favor escribir un

correo electrónico a la dirección [atlanticoexporta@camarabaq.org.co](mailto:atlanticoexporta@camarabaq.org.co) , con el asunto “Convocatoria para la Selección de Empresas – Negocios Más Internacionales 2023 – RAZÓN SOCIAL”.